



# MISSÃO EMPRESARIAL — VERSÃO INTERNACIONAL

# A QUEM SE DESTINA ESTA OFERTA?

## **A EMPRESAS E INDIVÍDUOS QUE:**

- Pretendem entrar em novos mercados internacionais;
- Desejam estabelecer parcerias comerciais internacionais;
- Necessitam de apoio linguístico, cultural e organizacional;
- Procuram um parceiro fiável para cooperação na Polónia, Portugal, países de língua portuguesa ou em qualquer parte do mundo.

## **ÂMBITO DOS SERVIÇOS (PERSONALIZADOS INDIVIDUALMENTE):**

- Seleção e verificação de potenciais parceiros comerciais;
- Organização de reuniões B2B (incluindo remotas e presenciais);
- Apoio à interpretação e comunicação (PL–PT–EN);
- Assessoria cultural e preparação para negociações;
- Coordenação logística (transporte, hotéis, restaurantes);
- Acompanhamento pessoal durante missões internacionais.

# PRIMEIRO PASSO — CONSULTA INICIAL

**TODAS AS COOPERAÇÕES COMEÇAM COM UMA REUNIÃO ONLINE OU POR TELEFONE, DURANTE A QUAL:**

- Discutimos os objetivos do cliente;
- Eu aprendo sobre o seu perfil de negócio;
- Eu analiso as necessidades e o potencial de mercado..

**DURAÇÃO: APROX. 30 – 45 MINUTOS**

**TAXA DE CONSULTA: 300PLN / 80EUR**

## **OFERTA INDIVIDUAL E PREÇOS**

Após a consulta, preparo uma oferta de serviços personalizada e um plano de ação totalmente adaptado ao setor, país-alvo e capacidades do cliente.

Não ofereço pacotes pré-definidos — cada missão é única.  
A cooperação pode incluir uma simples reunião B2B online ou uma viagem de negócios completa com apoio abrangente.

# SERVIÇO PREMIUM — APOIO PESSOAL NA MISSÃO

MEDIANTE SOLICITAÇÃO, POSSO ACOMPANHAR O CLIENTE NO ESTRANGEIRO  
COMO:

- Intérprete e mediador cultural-linguístico;
- Consultor de negociação;
- Assistente e coordenador no local.

O preço deste serviço é determinado individualmente, dependendo do país, da duração da viagem e do âmbito do envolvimento.

## APOIO PÓS-MISSÃO — MODELO BASEADO EM COMISSÃO (OPCIONAL)

SE A MISSÃO RESULTAR NUMA ASSINATURA DE UM ACORDO OU  
COOPERAÇÃO COMERCIAL:

- Ofereço apoio adicional como gestor de relações;
- Auxílio nas negociações, tradução de documentos e coordenação de ações;
- É possível obter apoio periódico ou por assinatura.

ACORDO BASEADO EM COMISSÃO::

- Comissão definida individualmente (3–10% do valor do contrato)
- Válido até 6 meses após o término da missão;
- Termos registados no contrato ou anexo.

# ESPECIALIZAÇÃO

- Portugal
- Brasil
- Angola
- Moçambique
- Cabo Verde
- Outros países também possíveis (PL – EN)

# POR QUE VALE A PENA?

- Proficiência em 3 idiomas + espanhol básico
- Dupla cidadania (PL – PT) = maior confiança e oportunidades
- Experiência internacional real
- Flexibilidade e total empenho
- Comunicação, organização, consultoria — tudo num só

## KATARZYNA WIEWIÓRA – BUSINESS CONNECTION

[info@katarzynawiewiora.com](mailto:info@katarzynawiewiora.com)

+351 915 462 047 (Portugal)

+48 516 205 509 (Polónia)

[www.katarzynawiewiora.com](http://www.katarzynawiewiora.com)